

Macht- und Konfliktökonomik

Gliederung

- I Einleitung
- II Entwicklungslinien der modernen Macht- und Konfliktökonomik
 - 1 Konfliktforschung in der Wirtschaftswissenschaft
 - 2 Ansatzpunkte der Konfliktmodellierung
 - 3 Ansatzpunkte der ökonomischen Machtanalyse
- III Tausch- vs. Konfliktparadigma
 - 1 Wohlfahrtsökonomische Grundlagen des Tauschparadigmas
 - 2 Ordnungsökonomische Grundlagen des Tauschparadigmas:
Konstitutionelle Wirtschaftstheorie I
 - 3 Konflikt und Kooperation in der Tausch- und Produktions-
wirtschaft
- IV Konflikttechnologie und Konfliktfunktionen
 - 1 Bestimmungsgründe der Technologieentwicklung
 - 2 Cookie-Cutter-Technologien und Territorialmodelle
 - 3 Konfliktfunktionen verschiedener Wettkampftechnologien
- V Konflikt- und Machtverteilungsgleichgewichte
 - 1 Grundmodelle der Konfliktanalyse
 - 2 Das Machtparadoxon
 - 3 Fallbeispiel: Rent-Seeking
 - 4 Konflikt und/oder Vertrag
- VI Herrschaft über Eigentum
 - 1 Konflikte um Eigentumsrechte
 - 2 Effektive Eigentumsrechte
 - 3 Formale und materielle Machtverteilung bei Delegation von
Verfügungs- und Entscheidungsrechten
- VII Konflikte und Machtverteilung im Staatswesen
 - 1 Verteidigung von Verfügungsrechten und Staatsorganisation
 - 2 Anarchie und Staatsgründung
 - 3 Der Staat als Agent und Rivale der Bürger
 - 4 Sozialer Konflikt und Verfassungsbildung:
Konstitutionelle Wirtschaftstheorie II
 - 5 Revolution und Reform

VIII Zwischen- und „Extra“-staatliche Konflikte

- 1 Ökonomische Analyse kriegerischer Auseinandersetzungen
- 2 Terrorismus

IX Konfliktmanagement und Organisationswahl

- 1 Konfliktlösungspolitik und Machtordnung
- 2 Allianzen und Koalitionenbildung
- 3 Fallbeispiel: Global Governance als Instrument internationalen Macht- und Konfliktmanagements

Literaturhinweise

- Acemoglu, D., Robinson, J.: Economic Origins of Dictatorship and Democracy, Cambridge 2006.
- Aghion, P., Tirole, J.: Formal and Real Authority in Organizations, in: Journal of Political Economy 105 (1997), 1 – 29.
- Anderton, C.H., Anderton, R.A.: The Economics of Conflict, Production, and Exchange, in: Brauer, J., Gisser, W.G. (Eds.), Economics of Conflict and Peace, Aldershot et al. 1997, 54 – 81.
- Anderton, C.H., Carter, J.R.: Principles of Conflict Economics, Cambridge 2009.
- Bartlett, R.: Economics and Power, Cambridge 1989.
- Basu, K.: Prelude to Political Economy, Oxford 2000.
- Bueno de Mesquita, B.: Principles of International Politics: People's Power, Preferences, and Perceptions, 3rd Ed., Washington, D.C. 2006.
- Enders, W., Sandler, T.: The Political Economy of Terrorism, Cambridge 2006.
- Epstein, G.S., Nitzan, S.: Endogenous Public Policy and Contests, Berlin et al. 2007.
- Garfinkel, M.R., Skaperdas, S. (Eds.): The Political Economy of Conflict and Appropriation, Cambridge 1996.
- Garfinkel, M.R., Skaperdas, S.: Economics of Conflict: An Overview, in: Sandler, T., Hartley, K. (Eds.), Handbook of Defense Economics, Vol. 2, Amsterdam 2007, 649 – 710.
- Glazer, A., Konrad, K. (Eds.): Conflict and Governance, Berlin et al. 2003.
- Hirshleifer, J.: The Dark Side of the Force, Cambridge 2001.
- Konrad, K.A.: Strategy and Dynamics in Contests, Oxford 2009.
- Neary, H.M.: Equilibrium Structure in an Economic Model of Conflict, in: Economic Inquiry 35 (1997), 480 – 494.
- Neumärker, K.J.B.: Finanzverfassung und Staatsgewalt in der Demokratie 1995.
- Neumärker, K.J.B.: Die politische Ökonomie der privaten Bereitstellung öffentlicher Güter, Frankfurt a.M. 2003.
- North, D., Wallis, J., Weingast, B. (Eds.): Violence and Social Orders, Cambridge 2009.
- Olson, M.: Macht und Wohlstand, Tübingen 2002.
- Powell, R.: In the Shadow of Power, Princeton/NJ 1999.
- Sandler, T., Hartley, K.: The Economics of Defense, Cambridge 1995.
- Usher, D.: Political Economy, Malden/Mass. 2003.
- Weiterführende Literaturhinweise werden in den Veranstaltungen gegeben.*