

Ökonomische Grundlagen der Public-Private Partnerships

- I Einleitung
- II Theoretische Grundlagen
 - 1. Zur Trennung von Staats- und Privatwirtschaft
 - 2. Die drei Sektoren der öffentlichen Verwaltung
 - 3. Private versus Public Management
- III Public-Private Partnerships
 - 1. Ökonomische und institutionelle Strukturen der PPPs
 - 2. Diskussion der Vor- und Nachteile verschiedener PPP-Formen
- IV Problembereiche traditionellen PPP-Managements
 - 1. Die Perspektive der öffentlichen Hand
 - 2. Die Perspektive der privaten Investoren
 - 3. Ausschreibungen, Auktionen und Bieterverhalten
 - 4. Haushalts- und Budgetierungsprobleme
 - 5. Spezielle Aspekte der Projektfinanzierung
 - 6. Wohlfahrtsökonomisches Vertragsdesign und PPP-Governance
- V Politische Ökonomie der PPPs
 - 1. Neuverhandlungen und weiche Budgetrestriktionen
 - 2. Haushaltsanierung durch intertemporale Lastverschiebung
 - 3. Rent-Seeking und Korruption
 - 4. Zentralisierte PPP-Politik und Reformen zwischen Privatisierung und Rekommunalisierung
- VI Ordnungspolitische Regulierung
 - 1. Vollständige und unvollständige Vertragsbeziehungen
 - 2. Vollständige PPP-Verträge
 - 3. Unvollständige PPP-Verträge
 - 4. Konstitutionelle Regeln für PPP-Verhältnisse

Einführende Literaturhinweise

- [1] Bertelli, A. M.: The Political Economy of Public Sector Governance, New York 2012.
- [2] Greve, C.: Contracting for Public Services, New York 2008.
- [3] Jamil, S.: A Constitutional Regulation of Public-Private Partnerships, Hamburg 2011.

Weitere Literaturhinweise werden während der Veranstaltung gegeben.