

Ökonomie im geopolitischen Kontext

Gliederung

- I Einleitung
- II Globale und regionale Logik kollektiven Handelns
 - 1 Wirtschaftspolitische Grundprobleme und institutionelle Fragestellungen
 - 2 Globale öffentliche Güter
 - 3 Beschränkungen globalen kollektiven Handelns
 - 4 Spezielle geopolitische Aspekte
 - 5 Versagen globalen Handelns und ordnungspolitische Maßnahmen
- III Ökonomische Logik territorialer Konflikte
 - 1 Ökonomische Bestimmungsgründe internationaler Konflikte
 - 2 Strategische Grundbedingungen für Konfliktsituationen
 - 3 Konflikt und Kooperation in der internationalen Tausch- und Produktionswirtschaft
 - 4 Konflikttechnologischer Bestimmungsgründe
 - 5 Cookie-Cutter-Technologien und Territorialmodelle
- IV Globale Territorialordnung und zwischenstaatliche Integration
 - 1 Geopolitische Aspekte der Landnahme ("Land Grabbing")
 - 2 Traditionelle Landnahme und Integration über Gebietseinverleibung
 - 3 Moderne Land Grabbing-Strategien und Land Grabbing-Konflikte

Literaturhinweise

- Alesina, A., Spolaore, E.: The Size of Nations. Cambridge, MA 2003.
- Anderton, C.H., Anderton, R.A.: The Economics of Conflict, Production, and Exchange, in: Brauer, J., Gisser, W.G. (Eds.), Economics of Conflict and Peace, Aldershot et al. 1997, 54 – 81.
- Anderton, C.H., Carter, J.R.: Principles of Conflict Economics, Cambridge 2009.
- Luckenbach, H.: Grundlagen der internationalen Wirtschaftspolitik, München 2010.
- Hirshleifer, J., Glazer, A., Hirshleifer, D.: Price Theory and Applications, Cambridge 2005.
- Sandler, T.: Global Challenges, Cambridge 1997.
- Sandler, T.: Global Collective Action, Cambridge 2004.
- Sautter, H.: Weltwirtschaftsordnung, München 2004.
- Cullis, J, Jones, P.: Public Finance and Public Choice, 3rd Ed., Oxford 2009, Kap. 13.